

Анализ эффективности выработки согласованных действий стран-членов ТС.

334.021.1

Сабуров И.В.

Аннотация: в статье рассмотрены причины формирования Евразийского Экономического сообщества, ТС и ЕЭП, механизмы взаимодействия стран-участниц и анализ результатов работы.

Ключевые слова: Евразийское экономическое сообщество, Таможенный союз, Единое экономическое пространство, интеграция, анализ.

Еще в марте 1994 г. президентом Нурсултаном Назарбаевым был предоставлен план по созданию Евразийского союза государств (ЕАС). Этот план преследовал цели по восстановлению стабильности и безопасности в Евразийском регионе, главным инструментом которого должны были стать макроэкономические связи между странами-участницами.

Спустя 6 лет, после долгих переговоров, было создано Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС), в состав которого вошли такие страны, как Россия, Белоруссия, Казахстан и Таджикистан. Таким образом, было образовано ядро стран, заинтересованных в формировании единых рынков товаров, услуг и в снятии пограничных барьеров.

В октябре 2007 года, главами России, Белоруссии и Казахстана был подписан Договор о формировании ТС, с образованием единой таможенной территории. Также был подписан и утвержден план развития сотрудничества на 2008-2010 г. по формированию ТС в рамках ЕАС.

Полноценно функционировать ТС начал 1 июля 2011 года, когда был выработан и утвержден полный набор контрольных функций по границе единой таможенной территории.

Таможенный союз

Договор о создании ЕТТ и формировании ТС в соответствии с ВТО установил, что ТС в рамках ЕврАзЭС — это форма торгово-экономического сотрудничества сторон, предусматривающая единую таможенную территорию, в границах которой по взаимной торговле товарами, происходящими с единой таможенной территории, а также происходящими из третьих стран и выпущенными в свободное обращение на этой таможенной территории, не применяются таможенные пошлины и ограничения экономического характера. При этом стороны применяют единый таможенный тариф и другие единые меры регулирования торговли товарами с третьими странами.

В торговой практике государств — членов ТС применяются как импортные, так и экспортные пошлины. Экспортные пошлины применяются к ограниченному кругу продукции, в основном сырьевых товаров (в России, например, это газ, нефть, лом черных и цветных металлов, лесоматериалы). Вывозные таможенные пошлины вводятся на основании национальных нормативных правовых актов государств — членов ТС.

Применяемые в ТС общепринятые в международной торговле нетарифные методы регулирования включают:

— меры прямого ограничения, связанные с такими инструментами количественного контроля, как: квотирование, контингентирование, лицензирование, антидемпинговые пошлины, компенсационные пошлины и сборы;

— меры косвенного ограничения, носящие неколичественный характер, среди которых можно выделить два способа воздействия:

а) наличие основных стандартов (технических, включая стандарты качества, санитарных и ветеринарных норм, требования к маркировке, доставке товаров в определённые пункты пропуска)

б) возможности введения дополнительных административных мер.

Согласно принятым нормативным документам, экспорт и импорт товаров в торговле ТС с третьими странами осуществляется без количественных ограничений. При этом меры таможенного контроля при экспорте, техническом регулировании, санитарном, ветеринарном и фитосанитарном контроле регулируются соответствующими международными договорами.

В целях унификации технического регулирования в рамках ТС продукция, в отношении которой технические требования, формы и схемы подтверждения соответствия, применяемые при этом методы исследований (испытаний) и измерений продукции у сторон совпадают, была сразу же включена в Единый перечень продукции, подлежащей подтверждению соответствия в рамках ТС с выдачей единых документов (Единый перечень), и допущена к обращению на Единой таможенной территории, если она прошла установленные процедуры подтверждения соответствия на территории любого из государств — членов ТС с соблюдением следующих условий:

— сертификация проведена органом по сертификации, включённым в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий ТС;

— испытания проведены в испытательных лабораториях (центрах), включённых в Единый реестр;

— сертификаты соответствия и декларации о соответствии оформлены по единой форме, утверждаемой Комиссией ТС.

Формирование, утверждение и введение Единого перечня и Единого реестра осуществляется Евразийской экономической комиссией. Единый перечень содержит список документов, на соответствие которым осуществляется подтверждение соответствия.

Объективность анализа требует указать не только выгоды, но и проблемы, с которыми столкнутся и уже столкнулись предприятия и государства — члены ТС. Очевидно, что вместе с формированием общего рынка трёх государств в некоторых отраслях возрастет конкуренция. Прежде всего это касается химико-металлургического, агропромышленного и в меньшей степени строительного комплекса, а также торговли.

Анализ и оценка эффективности создания ТС ведется не только по общим критериям повышения экономической активности в показателях ВВП или конечного потребления, но и для бюджетных поступлений, которые напрямую связаны с налоговыми поступлениями, взимаемым таможенной. Еще до образования ТС во взаимной торговле государств — его членов не взимались ввозные пошлины. Отмена таможенного контроля привела лишь к изменению технологии взимания косвенных налогов, которыми теперь занимаются национальные налоговые службы. Более существенным является упразднение экспортных пошлин во взаимной торговле.

Единое экономическое пространство

Успешная работа по созданию ТС дала возможность президентам Беларуси, Казахстана и России принять в Минске 27 ноября 2009 года историческое решение — не дожидаясь окончательного завершения строительства полномасштабного ТС, перейти к следующей, более высокой ступени интеграции на пространстве ЕврАзЭС — формированию Единого экономического пространства (ЕЭП).

Основными целями формирования ЕЭП были определены:

- эффективная работа общего рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов;
- создание условий для стабильного развития экономики стран-участниц в интересах повышения жизненного уровня населения;
- проведение согласованной налоговой, денежно-кредитной, валютно-финансовой, торговой, таможенной и тарифной политики;
- развитие единых транспортных, энергетических и информационных систем;
- создание общей системы мер государственной поддержки развития приоритетных отраслей экономики, производственной и научно-технологической кооперации.

Единое экономическое пространство является более развитой формой экономической интеграции и включает в себя такие составляющие, как проведение согласованной экономической политики, обеспечение свободного движения услуг, капитала, трудовых ресурсов и доступ к инфраструктуре государств — членов ЕЭП. В рамках ЕЭП должны функционировать однотипные механизмы регулирования экономики, основанные на рыночных принципах, гармонизации и унификации норм и правил.

Анализ проведенной работы

Коллегия Счетной палаты Российской Федерации рассмотрела результаты экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг реализации соглашений, формирующих Единое экономическое пространство и Таможенный союз, и анализ мер, принимаемых в целях формирования Евразийского экономического союза».

На Коллегии было отмечено, что достигнутый уровень интеграции между Российской Федерацией, Республикой Беларусь и Республикой Казахстан можно охарактеризовать как достаточно высокий. Таможенный союз между тремя странами стал первым интеграционным проектом на пространстве СНГ, вышедшим за рамки либерализации взаимного товарообмена и предусматривающий функционирование наднациональной системы регулирования внешней торговли.

В рамках ТС и ЕЭП сформирована внушительная договорно-правовая база, определяющая условия взаимодействия государств-членов в различных сферах. Существенно расширились возможности ведения бизнеса на территориях государств-членов ТС и ЕЭП за счет устранения барьеров, кооперирования, обмена технологиями и инвестициями, а также создания прочих благоприятных условий, связанных с реализацией Соглашений ЕЭП.

Проведенный анализ показал, что за период функционирования ТС взаимный товарооборот стран-участниц вырос более чем на 36% (с 47,1 млрд. долл. США в 2010 г. до 64,1 млрд. долл. США в 2013 г.), а темпы прироста объемов взаимной торговли несколько превышали темпы прироста объемов внешней торговли стран участниц.

Более качественной стала и структура взаимного товарооборота: доля топливно-энергетических товаров сократилась с 41% в 2011 г. до 33% процентов в 2013 г., доля машин и оборудования превысила в 2013 г. 20%.

Подтверждением успешности проекта также является рост за период 2012-2013 гг. показателей ВВП, объемов промышленного производства, инвестиций, поступивших в экономики государств-членов, заработной платы.

В конце 2012 и 2013 гг. положительное воздействие интеграционных процессов на показатели развития стран уменьшилось. Сократились объемы внешней (с 934,6 млрд. долл. США в 2012 г. до 931 млрд. долл. США в 2013 г.) и взаимной торговли (с 67,9 млрд. долл. США в 2012 г. до 64,1 млрд. долл. США в 2013 г.). Реализация соглашений ЕЭП не смогла обеспечить в столь короткие сроки заметные сдвиги в направлении создания полноценных рынков услуг, капиталов и рабочей силы.

Вывод

Как уже указывалось выше, разрыв экономических отношений постсоветских государств повлекла ухудшение их взаимной торговли, что сузило и продолжает сужать возможности их последующего объединения. Для преодоления этого кризиса недостаточно простого объединения рынков — особое значение имеет развитие кооперации предприятий разных государств, для чего необходима общая стратегия их развития. Именно за счёт дополнения общего рынка единой политикой развития достигается основная часть синергетического эффекта ЕЭП. Объединение рынков само по себе даёт лишь треть от 15% прироста ВВП, ожидаемого в десятилетней перспективе в результате успешной евразийской интеграции, согласно расчётам по модели интегрированных межотраслевых балансов государств — членов ТС. И хотя уже в первый год полномасштабной работы ТС был получен почти полуторакратный прирост взаимной торговли, дальнейший экономический эффект интеграции будет определяться результатами формирования общей политики развития. Она должна разрабатываться с учётом глобальных закономерностей современной экономической динамики, определяемой сменой технологических укладов и обусловленным этим процессом глобальным кризисом. Это должна быть политика опережающего развития, основанная на концентрации ресурсов ЕЭП на ключевых направлениях нового технологического уклада.

Литература

- 1) Доклад Сергея Глазьева «Настоящее и будущее евразийской интеграции».
- 2) ОТЧЕТ о результатах реализации Основных ориентиров макроэкономической политики государств — членов Таможенного союза и Единого экономического пространства на 2013 – 2014 годы

Слепухина Ю.Э., д.э.н., доцент
Уральский федеральный университет,
Екатеринбург

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОНЯТИЙ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ В УСЛОВИЯХ ДЕСТАБИЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Научный и практический интерес к финансовым проблемам страховых организаций в России на протяжении многих лет остается высоким, и приобретает особую значимость в условиях глобального кризиса и дестабилизации мировых финансовых рынков, с одной стороны, и перехода экономики страны на инновационный путь развития – с другой [2]. Проблема повышения устойчивости таких финансовых институтов, как страховые компании, становится особенно актуальной в условиях дестабилизации современного финансового рынка, в целом, и его сегмента – страхового рынка,